



6月開催分が大好評につき急遽、決定！ 軍師・岡湊一郎氏による 「孫子とランチェスター」勉強会

2011
7月

— 究極の弱者の戦略「戦わずして勝つ」 —

★メイン講師の軍師・岡湊一郎氏（株式会社 ハードリング）からコメント

経営者が、この二つを組み合わせた勉強をしてい
れば、あとは何もいらないと言っても過言ではない
と自分は思っている。逆に、この二つがセットになっ
て初めて、利益の出る経営活動が出来る。

ちなみに溢れかえっている経営に関する情報は、
元をたどれば全てこの二つに行き着いてしまう。私
は10年以上、経営コンサルタントという仕事をし
てきたが結局ここへ戻ってくる。

どちらも戦いの法則から導き出された戦略と戦術
だが、世間ではイマイチ脚光を浴びないのは、「お客
様」という概念は、どちらにも無いからだと思う。
それを、経営に置き換えて活用をしている。

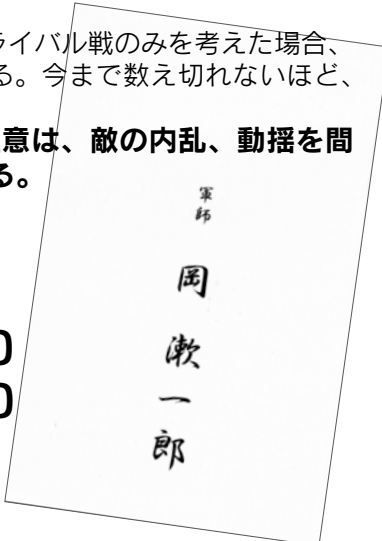
しかし、世間一般の経営論の中心は、売り手と買
い手の二方通行のものが圧倒的に多いのが現実。「お
客様第一」という言葉に象徴されるように、売り手
はお客様だけを視ていれば良いという風潮がある。

だが、お客様からお金を頂ける時は、必ず同業他社との競
争を勝ち抜いてきた会社が唯一、お客様から対価という粗利
益を頂いているという真実がある。とすれば、お客様に会う
前に同業他社というライバルとの競争が必ず存在している
ことになる。勝者になる為には、競争に勝たなければいけ
ない。勝者とは、お客様から支持され認められ、必要とされ
る存在。その為にも、ライバルとの価値+付加価値競争に勝
たねばならない。

特に「孫子の兵法」は、対ライバル戦のみを考えた場合、
抜群の効果を発揮してくれる。今まで数え切れないほど、
自分はお世話になっている。

「孫子の兵法」の最大の極意は、敵の内乱、動揺を間
接的に誘発させることにある。

それを「戦わずして勝つ」
と言う・・・



開催日時

7月7日(木) 15:00～17:00
7月8日(金) 13:00～15:00

どちらも同じ内容を予定。
いずれか1日だけの研修です。

参加費

20,000円(税込) (いずれか1日だけの研修です)

定員

6名ほど 資料の準備がございましたので事前申込みをお早めに。

なお、「孫子とランチェスター」勉強会を公開で募集をするのは、この福岡開催のみ。(ランチェスター経営名古屋などではユーザーのみ開催です)

講師

株式会社 ハードリング 代表取締役 岡湊一郎氏 ホームページ <http://hurdling.jp/>
1962年生まれ。岐阜県大垣市出身。ランチェスター経営(株)公認の社長塾長。
1991年、実父と共に建設工事業を設立、経営に参画し、96年には代表取締役に就任。98年にリフォームコンサルタント事業を開
始し、2001年にコンサルタント事業部を独立、分社化。愛知県名古屋市と地元として、2004年から本格的に富裕層戦略コンサル
タント事業を開始、「富裕層戦略研究会」を立ち上げる。同時に「経営戦略ジム」の講師で全国(名古屋、大阪など)を駆け回っている。
当社での「建築・リフォーム「ランチェスター戦略★社長塾」」や、「客層戦略勉強会・特別コース「富裕層戦略」」でもメイン講師を務める。

ランチェスター経営株式会社 伊佐 康和 ホームページ <http://www.kigyoo.com/>
独立起業家・若手社長・リーダー向けインストラクター。1991年北九州大学商学部卒(現:北九州市立大学経済学部)

会場はランチェスター経営(株)会議室。お申込みいただいた後、地図を請求書と同封してお送りします。

ランチェスター経営(株)孫子・ランチェスター勉強会 申込書。日付を選択して全体ごとFAXで

選 択 (✓を)	<input type="checkbox"/> 7日(木)	人	<input type="checkbox"/> 8日(金)	人
参加者	様			様
ご住所	〒			従業員 人
会社名	担当者		様	
TEL	FAX			

※ご記入頂いた情報は、ランチェスター経営からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

ランチェスター経営(株)

担当インストラクター 伊佐康和
携 帯 090-2518-4980

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通 2-3-3
場所は、西鉄薬院駅、電気ビル側へ。SASAビルの7F

ホームページは

TEL 092-781-6122 FAX 092-781-6001

孫子・ランチェスター勉強会