

# 「4期生」募集します。

九州、初。建築・リフォーム業限定の「ランチェスター戦略社長塾」



## 「競争の原理」ランチェスター戦略を学ぶ勉強会のお知らせです。

■目的 景気に左右されない強い商品・地域・客層を作る。NO.1になるための戦略と仕組みを作る。

■講師 岡 漱一郎氏 株式会社 ハードリング 代表取締役 ホームページ：<http://hurdling.jp/>

1962年生まれ。岐阜県大垣市出身、愛知県名古屋市在住。ランチェスター経営(株)公認の社長塾長。1991年、実父と共に建設工事業を設立、経営に参画し、96年には代表取締役に就任。98年にリフォームコンサルタント事業を開始、2001年にコンサルタント事業部を独立、分社化。愛知県名古屋市を地元として、2004年から本格的に富裕層戦略コンサルタント事業を開始、「富裕層戦略研究会」を立ち上げる。同時に「経営戦略ジム」の講師で全国(東京、名古屋、大阪など)を駆け回る。当社の「客層戦略勉強会・特別コース“富裕層戦略”」でもメイン講師。

■主催 伊佐 康和 ランチェスター経営(株) ホームページ：<http://www.kigyou.com/>

建築、リフォーム業には厳しい環境が続く昨今ですが、商材やサービス、地域、客層を絞り込み特定分野で強いものを作れば、シェアの奪い合いで優位に立ち業績を上げる事が可能です。それには競争原理である「ランチェスター戦略」がとて有効です。ランチェスター戦略で揺るぎない戦略と根本的な経営への打ち方を身に付け、自社に景気に左右されない強い商品サービスのある、小さくても勝ち残る会社になりませんか？

■会場 ランチェスター経営(株)会議室 TEL:092-781-6122  
(お申し込みの後、詳しい地図を参加費の請求書と同封します)

■スケジュール (定員8名、参加5名から開催します)

戦略社長塾／原則編 金曜日を中心に開催します。  戦略社長塾／応用編 土曜日を中心に開催します。

1回目 9月16日(金) 13:00～15:00まで  
利益性の原則を身につける・経営の目的を明確にする

5回目 11月19日(土) 13:00～15:00まで  
強者の戦略と弱者の戦略／強者と弱者の戦略の違いを知る

2回目 10月7日(金) 13:00～15:00まで  
業績に差がつく決定的要因を理解し身につける

6回目 12月2日(金) 13:00～15:00まで  
\* 曜日が異なります  
商品戦略／強い商品を作り売上を伸ばす方法を理解する

3回目 10月21日(金) 13:00～15:00まで  
戦略と戦術 知っておくべき社長の役目を理解する

7回目 2012年1月7日(土) 13:00～15:00まで  
地域戦略／地域No.1になり利益倍増の戦略を身につける

4回目 11月5日(土) 13:00～15:00まで  
\* 曜日が異なります  
No.1への実行手順と社長の実力向上対策

8回目 2012年1月21日(土) 13:00～15:00まで  
時間戦略／戦略の効果を最大にする必勝の時間戦略

== 建築・リフォーム「ランチェスター経営☆社長塾」 申込書、全体ごとFAXで。FAX:092-781-6001 ==

参加希望の方はどちらか○で囲んでください⇒ 原則編のみ / 原則編・応用編とも			
会社名	参加者名	TEL	
ご住所		FAX	
参加費・テキスト代 ◆原則編 1人 31,500円(税込)+テキスト「戦略☆社長」 1,600円(税込・当日現金にて)			
◆応用編 1人 31,500円(税込)+テキスト「独立起業の成功戦略」 2,600円(税込・当日現金にて)			

※ご記入頂いた情報は、ランチェスター経営からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。  
主催：ランチェスター経営(株) 担当インストラクター 伊佐康和 携帯番号：090-2518-4980 ホームページ：<http://www.kigyou.com/>  
〒810-0004 福岡市中央区渡辺通 2-3-3 場所は、西鉄薬院駅、電気ビル側へ歩いて3分 TEL:092-781-6122 FAX:092-781-6001