

「7期生」募集します。

建築・リフォーム業限定の「ランチェスター戦略社長塾」



「競争の原理」ランチェスター戦略を学ぶ勉強会のお知らせです。

■目的 景気に左右されない強い商品・地域・客層を作る。NO.1になるための戦略と仕組みを作る。

■講師 岡 漱一郎氏 株式会社 ハードリング 代表取締役 ホームページ：<http://hurdling.jp/>

1962年生まれ。岐阜県大垣市出身、愛知県名古屋市在住。ランチェスター経営(株)公認の社長塾長。1991年、実父と共に建設工事業を設立、経営に参画し、96年には代表取締役に就任。98年にリフォームコンサルタント事業を開始、2001年にコンサルタント事業部を独立、分社化。愛知県名古屋市を地元として、2004年から本格的に富裕層戦略コンサルタント事業を開始、「富裕層戦略研究会」を立ち上げる。同時に「経営戦略ジム」の講師で全国(東京、名古屋、大阪など)を駆け回る。その活動が最近、NHK「クローズアップ現代」で取り上げられ話題となる。また専門誌「建築知識ビルダーズ」にて「経営戦略ジム」との連載を受け持つ。

■主催 伊佐 康和 ランチェスター経営伊佐 ホームページ：<http://www.kigyoo.com/>

建築、リフォーム業には厳しい環境が続く昨今ですが、商材やサービス、地域、客層を絞り込み、特定分野で強いものを作ればシェアの奪い阿で優位に立ち、業績を上げることが可能です。それには競争の原理である「ランチェスター戦略」がとても有効です。ランチェスター戦略で揺るぎない戦略実力と根本的な経営への手の打ち方を身に付け、景気に左右されない強い商品サービスのある、小さくても勝ち残る会社になりませんか？

■会場 ランチェスター経営(株)会議室 会場のお問い合わせ TEL:092-535-3311 (お申し込みの後、詳しい地図を参加費の請求書と同封します)

■スケジュール 2013年1月26日(土)開始、全8回(定員8名、仮申し込み段階で残り3名となりました)  
\*スケジュールが合わない回は、翌期(8期生)以降に振替補講とさせていただきます(追加料金無し)

戦略社長塾/原則編 土曜日の夕方・午前を中心に開催します。  戦略社長塾/応用編 土曜日の午前を中心に開催します。

**1回目** 1月26日(土) 15:00~17:00まで  
利益性の原則を身につける・経営の目的を明確にする

**5回目** 3月30日(土) 9:00~11:00まで  
経営の実行手順/目的・目標・戦略・戦術・情報・革新

**2回目** 2月9日(土) 15:00~17:00まで  
業績に差がつく決定的要因を理解し身につける

**6回目** 4月6日(土) 9:00~11:00まで  
強者の戦略と弱者の戦略 強者と弱者の戦略の違いを知る

**3回目** 3月2日(土) 9:00~11:00まで  
戦略と戦術 知っておくべき社長の役目を理解する

**7回目** 4月20日(土) 9:00~11:00まで  
商品戦略 強い商品を作り売上を伸ばす方法を理解する

**4回目** 3月16日(土) 9:00~11:00まで  
No.1への実行手順と社長の実力向上対策

**8回目** 5月11日(土) 9:00~11:00まで  
地域戦略 地域No.1になり利益倍増の戦略を身につける

==建築・リフォーム「ランチェスター☆社長塾」申込書、全体ごとFAXで。FAX:092-535-3200 ==

参加希望の方はどちらか○で囲んでください⇒原則編のみ/原則編・応用編とも			
会社名	参加者名	TEL	
ご住所		FAX	
参加費・テキスト代 ◆原則編 1人 31,500円(税込)+テキスト「戦略☆社長」1,600円(税込・当日現金にて)			
◆応用編 1人 31,500円(税込)+テキスト「独立起業の成功戦略」2,600円(税込・当日現金にて)			

※ご記入頂いた情報は、ランチェスター経営からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

主催：ランチェスター経営伊佐 伊佐康和 連絡先：090-2518-4980 ホームページ：<http://www.kigyoo.com/>

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F ランチェスター経営(株)会議室内