

5月・6月

# ランチェスター弱者必勝の『営業塾』セミナー

## Aコース

ランチェスター法則で  
**営業マンの力を3倍高める法**

- ・営業経験者の実力をもっと高め、会社に貢献できる人を育成したい!
  - ・新人営業社員に営業の基本からしっかり教育したい! 等
- このような社長の日頃の思いを今回の合宿セミナーでお手伝いさせていただきます。



スケジュール	主たる内容
10:00 }	<ul style="list-style-type: none"> <li>・経営の原則</li> <li>・販売力を決める条件とは</li> <li>・訪問面会件数の高め方</li> <li>・営業マンの仕事内容ははっきりさせる</li> <li>・営業マンの「質」とは何で構成されているか</li> <li>・そのウエイト付けと高め方</li> <li>・自己啓発の取組み方</li> <li>・社内の報・連・相の高め方</li> </ul>
12:00	

## Bコース

営業経験が浅い人でも成功する  
**やさしい新規開拓の進め方**

新規開拓は「厳しい断りの連続」となるので、営業マンにとってはとても苦しい仕事になります。  
行く先々で厳しい断りを受けたのでは、誰だってやる気を失ってしまいます。厳しい断りを受けず、普通の営業感覚で新規開拓を進める方法はないでしょうか。あります!! その方法を今回の合宿セミナーでわかりやすく解説いたします。

スケジュール	主たる内容
10:00 }	<ul style="list-style-type: none"> <li>・営業形態の3種類</li> <li>・新規開拓の心構え</li> <li>・新規開拓の心理学</li> <li>・新規開拓の実際               <ul style="list-style-type: none"> <li>初回訪問対策</li> <li>2回目訪問対策</li> <li>5回目訪問対策</li> </ul> </li> </ul>
12:00	

【開催日】 [A] 営業力の高め方：5/22(月)・24(水)・29(月)

[B] 新規開拓：6/ 2(金)・ 9(金)・16(金)

※各日共、内容は同じです

【会 場】ランチェスター経営(株) 別館 会議室 オフィスニューガイア SASA ビル7F

福岡市中央区渡辺通2-3-3

【参加費】各日共 10,000 円(税込・テキスト付)

\*お申込みは、ご希望のコースに○印をして、このままFAXにてお知らせ下さい。

Fax **092-535-3200**

Aコース:営業力の高め方	5/22(月)・24(水)・29(月)	Bコース:新規開拓	6/2(金)・9(金)・16(金)
会社名	参加者名		
住 所	〒		
TEL	FAX		

ランチェスター経営(株) 〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8 チュリス薬院301  
(TEL) 092-535-3311 (FAX) 092-535-3200 インストラクター：中村靖季