

# 経営の全体像と実行の手順がはつきり解る 戦略★社長 DVD 改訂版

## あなたは経営の迷信に惑わされていませんか？

経営のやり方にはいろいろな方法が紹介されています。しかし経営の中心部は形がないので実態がよく解らず、怪しげな迷信がいっぱいはびこっています。迷信に惑わされ、業績を悪くしている社長がとても多くいます。

こうした中で業績を良くするには、まず「こだわらず、とらわれず、片寄せず」の「空の心」になります。そのあとオペレーションズ・リサーチの方法とランチェスター法則をもとにして経営を考えていくと、正しいやり方が自然にはつきりしてきます。

### 1. 経営の全体像が解れば何が大事かが解る

本気で業績を良くするにはまず「着眼大局」の原則に従って、経営の全体像がどうなっているか、改めて経営の全体像をきちんとつかんでおく必要があります。

経営の全体像が解れば迷いが少なくなりますから、正しい手が打てるようになります。この教材では、めずらしい方法で経営の全体像を説明しています。

### 2. 経営の構成要因をはつきりつかめば良い経営ができる

効果的な経営をして業績を良くするには、経営を構成する大事な要因をはつきりさせるとともに、大事な要因のウエイト付をして、重要度の高さを知っておくことが欠かせません。

大事な要因が分かり、しかもそれぞれのウエイトが何%を占めるかこれが分かれば、大事なところに経営力を集中して投入できますから、早く業績が良くなります。研究を始めてから25年目に、これらをはつきりさせることに成功しました。

これは日本のコンサルタント業界で初めてです。

### 3. 利益性が決まる根本的な原則が解かった

忘れてはならないことがもう1つあります。それは本当のところ、利益性の善し悪しはどのような条件で決まるか、利益性の原則をはつきりさせることになります。

こう説明するとあなたは「利益性の原則などすでに知っているヨ」と思われるでしょう。ところが意外な事実が見落とされており、これが利益性を悪くする大きな原因になっているのです。

この教材では、利益性を構造的に良くする原則について解りやすく説明していますから、きっと大きなヒントがつかめるはずですよ。

### 4. 社長の実力を上位3%に高める手順が解ります

会社自体は「固定給なしの歩合給」で運営されており、しかも業績が悪くなっても、政府も銀行も助けてはくれません。こうした実力主義の世界にあっては、社長の戦略実力を同業者100人中3番以内に高める必要があります。

この教材ではその手順をきちんと説明していますから、きっと大きな手掛かりが得られるはずですよ。

ランチェスター経営(株)  
竹田陽一

TEL 092-781-6122  
FAX 092-781-6001

