

商品  
地域  
業界客層  
営業  
顧客  
組織  
財務  
時間

〈ランチェスター・ビジネスセミナー／Web 戦略セミナー〉

2010  
6月

# 小さな会社

新しいお客が減っている…リピーターが減っている…  
Web で新しいお客を見つけ出し、継続して営業するには？  
また、Web で好かれ、気に入られ、忘れられないようにするには？

# Web 儲けのルール

その目的、目標、戦略、実行の仕組みを、  
この営業戦略セミナー、顧客戦略セミナーで  
一緒に学んで業績アップしましょう！

営業戦略コース、  
顧客戦略コース

## 開催日時

受付は30分前から  
終了後、質疑応答あり

営業戦略・火曜日 6月 8日(火) 13:30～16:00

営業戦略・金曜日 6月 11日(金) 13:30～16:00

◇主な内容：Web での新規開拓、新しいお客の作り方について。

顧客戦略・水曜日 6月 9日(水) 13:30～16:00

顧客戦略・水曜日 6月 16日(水) 13:30～16:00

◇主な内容：Web での顧客維持対応、お客の維持の仕方について。

## 対象

ランチェスター経営を勉強している経営者、起業家、役職者、後継者

## 定員

6名ほど 資料の準備がございますので事前申込みお早めに。

## 参加費

各コース 15,000 円(税込) (両コースで 25,000 円)

## 講師

株式会社 ストラテジア 代表取締役社長 前田 憲太郎 氏 ホームページ <http://www.strategia.co.jp/>

1998年九州大学工学部情報工学科卒。  
ランチェスター経営(株)公認の社長塾長。(株)ジャストシステム、横河情報システムズ(株)でSEとして勤め、  
2004年夏にストラテジアを設立、後にネットビジネス支援専門で法人化、「ふくおか Web 戦略塾」、  
「ふくおか Web 社長塾」を運営。ホームページ制作を行わず、福岡市都心部で事業展開。

ランチェスター経営株式会社 伊佐 康和 ホームページ <http://www.kigyou.com/>  
独立起業家・若手社長・リーダー向けインストラクター。1991年北九州大学商学部卒(現：北九州市立大学経済学部)

会場はランチェスター経営(株)会議室。お申込みいただいたあと、詳しい地図を請求書と同封してお送りいたします。

ランチェスター経営(株) Web セミナー 申込書。ご記入して全体ごと FAX で

選 択 (✓を)	<input type="checkbox"/> 8日(火) 営業戦略・火曜日	<input type="checkbox"/> 11日(金) 営業戦略・金曜日
	<input type="checkbox"/> 9日(水) 顧客戦略・水曜日	<input type="checkbox"/> 16日(水) 顧客戦略・水曜日
参加者	様	
ご住所	〒	—
会社名	担当者	人
TEL	FAX	

※ご記入頂いた情報は、ランチェスター経営からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

**ランチェスター経営(株)** 〒810-0004 福岡市中央区渡辺通 2-3-3  
担当インストラクター 伊佐康和 場所は、西鉄薬院駅、電気ビル側ヘコクミンドラッグの7F  
携 帯 090-2518-4980 ホームページ <http://www.kigyou.com/>  
TEL 092-781-6122 FAX 092-781-6001

Web  
セミナー