

感謝 小さな会社は、「1通の感謝コミ」で儲けなさい!!

2011
3月

そのお礼状、
ダイレクトメール (DM) に
なっていませんか? だから失客するんです!

感謝コミ勉強会

- ・「新規客」に対し、好かれて気に入られるようにするには?
- ・「固定客」に対し、忘れられない・忘れないようにするには?
- ・「得意客」に対し、紹介を獲得するには? 「失客」に陥らないためには?

この顧客戦略の仕組みに、それらのツールとしての「感謝コミ」(まごころを伝えるハガキ・FAX・メール)、その活用法をこの勉強会で、1日平均11枚のハガキを書いていたインストラクターが説明します。

**訪問営業型ビジネスはもちろんのこと、小売業・飲食業など
店舗型・来店型ビジネスでも、お役に立つ内容です。**

開催日時

いずれか1日だけの研修
(受付は30分前から)

木曜日 3月17日(木) 13:30 ~ 16:00
土曜日 3月19日(土) 13:30 ~ 16:00
火曜日 3月22日(火) 13:30 ~ 16:00

対象

お客様担当者、営業・販売担当者、そのリーダー、経営者

参加費

10,000円 (税込お一人様)

担当インストラクター

ランチェスター経営株式会社 伊佐 康和 ホームページ <http://www.kigyounet.com/>

独立起業家・若手社長・リーダー向けインストラクター1991年北九州大学商学部卒(現:北九州市立大学経済学部)

会場はランチェスター経営(株)会議室。お申込みいただいた後、地図を請求書と同封してお送りします。
多数でお申し込みの場合は、個別開催の出張研修も併せてご検討下さい。詳細はお気軽にご連絡下さい。

ランチェスター経営(株)・感謝コミ勉強会 申込書。日付を選択して全体ごとFAXで

選 択 (✓を)	<input type="checkbox"/> 17日(木)	人	<input type="checkbox"/> 19日(土)	人	<input type="checkbox"/> 22日(火)	人
参加者	様		様		様	
	様		様		様	
※同日に、複数名ご参加の場合は、この用紙をコピーしてお申し込み下さい。						
ご住所	〒 _____					従業員
会社名					担当者	様
TEL			FAX			

※ご記入頂いた情報は、ランチェスター経営からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

ランチェスター経営(株)

担当インストラクター 伊佐康和
携 帯 090-2518-4980

TEL 092-781-6122

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通 2-3-3
場所は、西鉄薬院駅、電気ビル側へ。SASAビルの7F

ホームページは **ランチェスター 若手社長**

検索

FAX 092-781-6001

感謝コミ勉強会