



ランチェスター 戦略☆社長塾

2011
9-12月

〈原則（入門）編〉と〈応用（計画）編〉

従業員1人当たりの粗利益額、750万円、純利益額、30万円
という黒字企業平均以上の上位3%を目指し、戦略実カアップを！

いろんな勉強会や教材で、戦略と戦術の違い、強者の戦略と弱者の戦略の違いを勉強したつもりでも、その後の業績が思わしくないなら、インプットとアウトプットとの整合性が取れてません。それは間違った方向に進んでいる証拠です。

そのような方は、この社長塾でインプット中心の「勉強」から、アウトプットも含む「学習」へステージアップしましょう！

経営のやり方には、実にいろんな方法が紹介されています。しかし経営の中心部は形がないので実態がよく解らず、怪しげな迷信がいっぱいはびこっています。その迷信に惑わされて「経営とは？」と疑問を抱く経営者・起業家も多いことでしょう。

この社長塾では、DVDを見ながら専門テキストを中心に、インストラクターが事例や考察を交えて、

各人の意見や質問に応じます。人数が少ないので、大勢参加型のセミナーと違い、気楽に質問ができ参加者同士で相互啓発が生じ、あなたの戦略実カがグングンと高まっていきます。

インプット中心で7回を終え、最終回にアウトプットの機会を設け、来年の計画書に落とし込みます。

以上、ご自身の戦略実カの高まりを実感でき、新たな気持ちで2012年を迎えることでしょ！

テーマと内容

〈原則（入門）編〉に続いて〈応用（計画）編〉を開催します。

〈原則（入門）編：ランチェスター経営の初心者・入門者にも分かりやすい内容です〉

- 1 回目 現状分析と経営の構成要因 自社の現状を知り、経営の目的を明確にする
- 2 回目 利益性の原則と市場占有率 業績に差がつく決定的要因を理解し身につける
- 3 回目 戦略と戦術、経営の全体図 必要な社長の役目と、その「やり方」を理解する

〈応用（計画）編：自社への応用・計画書の作成を中心に展開します〉

- 4 回目 強者の戦略と弱者の戦略 ランチェスター法則と、強者と弱者の戦略の違い
- 5 回目 商品戦略 ライフサイクルの原則を知り、強い商品を作り出す方法を理解
- 6 回目 地域戦略 地域を絞り込み、No.1 になり利益倍増の戦略を身につける
- 業界・客層戦略 商品とお客と競争相手との組み合わせで今後を見据える
- 7 回目 営業戦略 新しいお客の作り方・見つけ方・維持の仕方を理解する
- 顧客戦略 作ったお客に好かれて・気に入られ・忘れられないようにする
- 8 回目 全体のおさらい 経営の構成要因、特に商品戦略、地域戦略、業界・客層戦略
(計画書の作成) その3本柱について、簡単な実行計画書を作成していきます。

時間

各回とも、13:30 ~ 16:00 (受付は30分前から)

終了後、少し時間を設けて質問などお受けします。

ランチェスター経営(株)

担当インストラクター 伊佐康和
携 帯 090-2518-4980

TEL 092-781-6122

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通 2-3-3

場所は、西鉄薬院駅、電気ビル側へ。SASAビルの7F

ホーム
ページは

ランチェスター 若手社長

検索

FAX 092-781-6001

対 象

主に経営者、起業家、役職者、後継者、リーダーの方

特に、社長になって10年以内の方、これから社長を目指す起業家、後継候補者にはピッタリな内容です。

定 員

6名ほど 資料の準備がございますので事前に申込みお早めに。

参加費

〈原則（入門）編〉 **15,000円**（税込） ※それぞれテキスト代

〈応用（計画）編〉 **25,000円**（税込） （下記）は別です。

※なお、どちらも1回のみ参加費は、**10,000円**（税込）です。
また〈原則（入門）編〉のみ、〈応用（計画）編〉のみのご参加も承ります。

使用テキスト

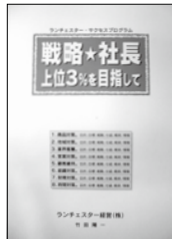
初回参加時にご購入願います。お持ちの方はご持参下さい。

〈原則編〉

DVD教材の「戦略☆社長」

定価：**1,600円**（税込）

表紙が肌色



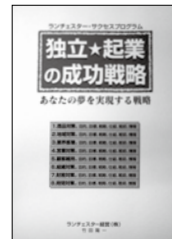
〈応用編〉

DVD教材の

「独立起業の成功戦略」

定価：**2,600円**（税込）

表紙が灰色



担当インストラクター

ランチェスター経営株式会社 **伊佐 康和** ホームページ <http://www.kigyoun.com/>

独立起業家・若手社長・リーダー向けインストラクター 1991年北九州大学商学部卒（現：北九州市立大学経済学部）

途中からのご参加、またコースの変更・入れ替えも可能です。それでもスケジュールが合わない場合は、改めて日時を調整し、時間を短縮させ補講をいたします。

会場はランチェスター経営(株)会議室。お申込みいただいたあと、詳しい地図を請求書と同封して送付いたします。

ランチェスター経営(株) 原理☆原則勉強会 申込書。日付を選択して全体ごと FAX で

	テーマ	火曜日コース	土曜日コース
日程 を 選 択 (✓を)	〈原則編〉		
	1回目 現状分析と経営の構成要因	9月 <input type="checkbox"/> 13日	<input type="checkbox"/> 10日
	2回目 利益性の原則と市場占有率	9月 <input type="checkbox"/> 27日	<input type="checkbox"/> 17日
	3回目 戦略と戦術、経営の全体図	10月 <input type="checkbox"/> 4日	<input type="checkbox"/> 1日
	〈応用編〉		
	4回目 強者の戦略と弱者の戦略	10月 <input type="checkbox"/> 25日	<input type="checkbox"/> 22日
	5回目 商品戦略	11月 <input type="checkbox"/> 8日	<input type="checkbox"/> 12日
	6回目 地域、業界・客層戦略	11月 <input type="checkbox"/> 29日	<input type="checkbox"/> 26日
7回目 営業、顧客戦略	12月 <input type="checkbox"/> 6日	<input type="checkbox"/> 3日	
8回目 全体のおさらい（計画作成）	12月 <input type="checkbox"/> 20日	<input type="checkbox"/> 17日	
参加者	様		様
ご住所	〒 —		
会社名			従業員 人
TEL	FAX	担当者	様

※ご記入頂いた情報は、ランチェスター経営からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

ランチェスター経営(株)

担当インストラクター 伊佐康和
携 帯 090-2518-4980

TEL 092-781-6122

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通 2-3-3

場所は、西鉄薬院駅、電気ビル側へ。SASAビルの7F

ホームページは **ランチェスター 若手社長**

検索

FAX 092-781-6001