

# ランチェスター法則による、社長の差別化学習法 CDR

4. これ迄出ていた損失を**利益に変える**には、社長が弱者の経営戦略の学習に力を入れて取り組み、経営実力を高めなければなりません。しかし近年大脳生理学の研究から、高校生時代に**国語の成績が「100人中10番以下だった人」**は、**学習方法を変えない**と実力が高まらないことが解ってきました。具体的にどのようにすれば**差別化力のある学習ができるか**、これについて説明しているのがこのCD教材です。半日セミナー1回分の費用で、**差別化力がある学習方法がマスター**できます。

<p><b>第1章 業績の善し悪しは経営の差別化で決まる</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>競争条件が不利な会社は差別化が不可欠</li> <li>実際に経営をするには経営システム作りが必要</li> <li>経営を構成する大事な要因をウェイト付</li> <li>利益性の原則をはっきりさせる</li> <li>実行の手順をはっきりさせる</li> <li>ランチェスター法則をマスターする</li> <li>実行手順のウェイト付と経営全体のウェイト付</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>教材媒体の種類</li> <li>教材予算を準備する</li> </ol> <ol style="list-style-type: none"> <li>自分に合った学習方法を考える             <ol style="list-style-type: none"> <li>学習に関連する4つの能力</li> <li>個人差が大きくなる学業成績</li> <li>3種類の学習方法</li> </ol> </li> <li>学習回数を多くする             <ol style="list-style-type: none"> <li>学習回数は素質とテーマによって異なる</li> <li>学習の日数を決める</li> </ol> </li> <li>10年続ければトップクラスの戦略実力が身につく</li> </ol>
<p><b>第2章 経営システム作りと成果が出る迄の期間</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>経営戦略の研究を始めても実力が高まるには何年もかかる</li> <li>経営システムを作り直すにはさらに何年もかかる</li> </ol>	<p><b>第4章 社長の戦略学習法</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>商工会議所のセミナーは社長用が少ない</li> <li>成功した社長の体験談から経営原則を導き出す方法も難しい</li> <li>成功した社長が話すDVDから経営原則を導き出す</li> <li>仮説検証法のウソとホント</li> <li>業績が悪くなる3つの原因</li> <li>学習の差別化に役立つ戦略社長塾</li> <li>道元の教え</li> <li>理想の自分と今の自分が対話する時間を作る</li> <li>最後の仕上げは経営計画書作りになる</li> </ol>
<p><b>第3章 学習効果を決定付ける学習の公式</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>社長の素質をはっきりさせる             <ol style="list-style-type: none"> <li>社長の素質は業績で判断するしかない</li> <li>素質にはパレートの法則が成立</li> <li>100人中2番以下は弱者の学習戦略が必要になる</li> </ol> </li> <li>実践的で内容が良い教材を準備する             <ol style="list-style-type: none"> <li>社長にとって必要な学習テーマの教材</li> <li>自社の経営規模に合った実践的な良い教材を揃える</li> </ol> </li> </ol>	

## 社長の差別化学習法

定価 **20,000円**(税別)  
CD-R3巻。3時間15分。テキスト付



1938年生。久留米市出身。福岡大学経済学部卒。建材メーカーで経理と営業を担当後、28歳のとき商工リサーチに転職。中小企業の信用調査と倒産会社の取材を担当。34歳のときランチェスター法則と出会い、以来同法則を経営全体に応用、研究する。44歳のときにランチェスター経営を創業。講演は4,300回に。ランチェスター先生の墓参りは7回に。

お申し込みはFAXかメールで。

メールアドレス [customer@lanchest.com](mailto:customer@lanchest.com)

ご住所	〒	業種	従業員	人
会社名		役職	ご氏名	様
TEL		FAX		

ランチェスター経営(株)  
制作 竹田陽一

〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8-301  
HPは <http://www.lanchest.com/>

TEL 092-535-3311  
FAX 092-535-3200