

営業の考えでまとめた、早解り・社長の簿記会計 改訂版

1章 会計における戦略を理解

1. 経営を構成する大事な要因
2. 利益性の善し悪しが決まる利益性の原則
3. 会計の戦略を理解。会計にも戦略がある
 - A. 資金調達戦略
 - B. 資金配分戦略
 - C. 経費戦略
4. 2種類の戦略
 - A. 強者の戦略
 - B. 弱者の戦略
5. 財務分析でチェック
6. 経営システム作りの善し悪しは利益で測定
7. 5業種の経営データを知る

2章 簿記3級をマスターする

1. 会計の戦術を知る
2. 複式簿記を知る
3. 減価償却の制度を知る
4. 経費にできる支払いと、経費にできない支払い
5. 利益は出ているのに税金を払う金がない。化けている。
6. BSとPLの科目を覚える
7. 社長が簿記に詳しくなると役立つこと

簿記が解らない場合、このようなことが起きる

1. 利益は出ているのに、税金を払うお金がない。なぜお金が足りないのか。
2. 借入金を返済したので、今期は利益が多くでるはずだ。
3. 社長が仮払金を持出したあと精算をしないので、仮払金が何件もたまっている。
4. 集金に行ったときに値引をしたり値切られたものを、そのあと値引の伝票を書かないので、売掛金の残高が販売先と合わない。
5. 経営はとても厳しいと営業マンを説教するばかりで、きちんとした根拠を数字で示さないで、営業マンは社長が言っていることが理解できない。
6. 社長が簿記が解らないと、会計係や営業マンの使い込みがあったとき、発見が遅れるので使い込みの金額が多くなる。

※中小企業の社長で簿記3級が解る人は、10%~15%だそうです。

社長の簿記会計

定価 18,000円(税別)
DVD2巻。1時間50分。テキスト付



1938年生。久留米市出身。福岡大学経済学部卒。建材メーカーで経理と営業を担当後、28歳のとき企業調査会社に転職。中小企業の信用調査と倒産会社の取材を担当。34歳のときにランチェスター法則と出会い、以来同法則を経営全体に応用、研究。44歳のときにランチェスター経営を創業。講演は4,300回に。ランチェスター先生の墓参は7回に。

お申し込みはFAXで。

旧版をお持ちの方は8000円値引き。

アドレス customer@lanchest.com

ご住所	〒				業種		従業員	人
会社名		役職		ご氏名				様
TEL		FAX						

ランチェスター経営(株)
制作 竹田陽一

〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8-301
HPは <http://www.lanchest.com/>

TEL 092-535-3311
FAX 092-535-3200