

ランチェスター法則による積極社長の時間戦略CD

実行力を思い切り高めてやるべき仕事をバリバリ片付ける

積極社長の時間戦略

目 次

第1章 社長の経営実力を公式で表す	9. 社長は学習計画を立てよ 10. 良い教材の揃え方と学習回数の決め方 a. 社長にとって良い教材とは b. 必要な予算を準備する c. 学習回数を多くする 11. 学習方法3つのタイプ
第2章 仕事時間の拡大対策	第4章 時間の拡大に対する反論 1. 会社の経営資源のレベルを高めればいいではないか 2. 仕事の質を高めれば良いではないか 3. パレートの法則があるではないか
1. 時間管理の3大要因とウエイト付 2. 必勝と圧勝の仕事時間 3. 時間戦略の実行は朝型で 4. 続ける難しさ 5. 業績の向上は仕事内容と経営規模で変わる 6. 一代で大企業に育てた社長は時間戦略を実行 7. 健康管理に力を入れる	第5章 時間の効果的な使い方 1. 戰略分野における時間の節約 2. 権限の委譲と役目の放棄 3. 1日に30分から40分を使い行動計画を立てる 4. 会議を少なくする
第3章 仕事の質の高め方	第6章 願望開発と時間戦略 1. ナポレオン・ヒルの成功哲学 2. 逆もまた真なりの法則があなたを変える 3. 考え方を変えれば行動が変わるは本当か 4. 今迄にない仕事を始める時の時間対策
1. 経営を構成する大事な要因と経営の目的 2. 経営を構成する大事な要因のウエイト付 3. 利益性の原則と経営の目的 4. 経営の要点に自社に合った目標を定める 5. 戰略の意味を正しく理解する 6. ランチェスターの法則をマスターする 7. 戰術の正しい内容を知る 8. 情報・革新・リーダーシップ・経営計画	

1日セミナー1回分の参加費用で、本格派用の戦略教材が届きます。

社長の時間戦略

定価 36,000 円(税別)

CD-R3巻。3時間33分。テキスト付



竹田陽一 経歴

1938年生。久留米市出身。福岡大学経済学部卒。建材メーカーで経理と営業を担当後、28歳のとき企業調査会社に転職。中小企業の信用調査と倒産会社の取材を担当。35歳のときにランチェスター法則と出会い、以来同法則を経営全体への応用を研究。44歳のときにランチェスター経営を創業。講演は、4000回になる。著書はプロ社長(中経)他がある。

お申し込みはFAXで。

ご住所	〒	業種			従業員	人
会社名		役職		ご氏名		様
TEL		FAX				

社長の時間戦略

ランチェスター経営(株)

制作 竹田陽一

〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8の301

TEL 092-535-3311 FAX 092-535-3200

HPは <http://www.lanchest.com/>