

ランチェスター法則による、社長の差別化学習法 DVD

社長。経営システム×実行時間=結果

①商品、営業 従業員 B・S

社長の ②組織、資金 P・L

戦略実力 差別化が必要。 経常利益

第1原因。第2原因。 第3原因=業績
第1の仕事。第2の仕事。第3!!。二見える

実行手順のウエイト付

①願望・熱意、決断力(仕事時間) 53%

②目的、目標。(強いもの作り) 27%

③戦略。社長の担当。トップダウン 13%

④戦術。従業員の術。ボトムアップ 7%

①～③は社長の担当で93%。+5%

大型パネルを使った紙芝居方式のためとても解りやすくなっています

目次

第1章 経営システムと経営の基本原則

1. 業績が決まる大本の原因
2. 大本は社長の戦略実力にある
3. 経営を構成する大事な要因と
そのウエイト付
4. 利益性の原則をはっきりさせる
5. 実行の手順とウエイト付
6. ランチェスターの法則
 - A. 強者の戦略
 - B. 弱者の戦略

第2章 社長の差別化学習法

- はじめに。学習効果を公式で表わす
1. 社長の素質をはっきりさせる
 2. 教材の種類をはっきりさせる
業績が思わしくない場合の4大原因
 3. 質が高い教材を準備する
 - a. 成功社長の体験談は役立たない
 - b. 仮説検証法は役立たない
 4. 学習回数を多くする
 5. 利学習計画を立てる

社長の差別化学習法

定価 15,000 円(税別)
DVD2巻。1時間38分。テキスト付



1938年生。久留米市出身。福岡大学経済学部卒。建材メーカーで経理と営業を担当後、28歳のとき企業調査会社に転職。中小企業の信用調査と倒産会社の取材を担当。35歳のときにランチェスター法則と出会い、以来同法則を経営全体への応用を研究。44歳のときにランチェスター経営を創業。講演は、4000回になる。

お申し込みはFAXで。

ご住所	〒	業種			従業員	人
会社名		役職		ご氏名		様
TEL		FAX				

社長の差別化学習法

ランチェスター経営(株) 〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8-301 TEL 092-535-3311
制作 竹田陽一 HPは <http://www.lanchest.com/> FAX 092-535-3200