

4月度

～ランチェスター法則による～



# すぐに役立つ営業力強化4つの対策セミナー

	開催日			時間	主たる内容
	月曜コース	水曜コース	金曜コース		
従業員1人当たりの 純利益を3倍にする  <b>営業力強化4つの対策</b>	前編	4/13 (月)	4/15 (水)	4/17 (金)	10:00 <b>利益性の原則を押さえ直す</b> ・会社は粗利益で生きている『利益性の原則』 ・意外に多い営業経費『営業マンの原価を知る』 ・営業マンの仕事内容をはっきりさせる ・移動時間、社内時間、面会時間  13:00 <b>営業地域の決め方を点検する</b> ・1位作りの経営対策 ・営業範囲を狭くすると逆に業績が良くなる ・狭域戦、各個撃破、一点集中 ・重点地域の決め方と長崎対馬でイノシシを80,000頭を撲滅させた陶山訥庵の戦略
		後編	4/20 (月)	4/22 (水)	4/24 (金)

どんな会社でも営業のやり方を見直して、営業力の強化に取り組んでいるはずですが、しかし営業の仕事は形がないため中味があっさりしない上に、仕事の中心が会社の外になるので、実態を正しくつかむのがとても難しくなります。従って、現在している営業のどこに、どのような問題があるのか、いよいよ分かりにくくなるのです。今回のセミナーでは、強い地域の作り方と営業マンの実力の高め方など、営業の大事なところのレベルを高める内容です。

【開催日】	月曜コース	水曜コース	金曜コース
前編	4/13 (月)	4/15 (水)	4/17 (金)
後編	4/20 (月)	4/22 (水)	4/24 (金)

【会場】ランチェスター経営(株) 別館会議室  
 オフィスニューガイア SASA 薬院7階  
 福岡市渡辺通 2-3-3

【参加対象者】社長、役職者、営業社員

【参加費】お1人様 **15,000** 円(税込・テキスト付)

※お申込後、会場地図・持参物などお知らせします。

お申込みは、このまま FAX にてお知らせ下さい。 Fax **092-535-3200**

月曜コース	4/13,20	参加者名			計名
水曜コース	4/15,22	参加者名			計名
金曜コース	4/17,24	参加者名			計名
会社名					
住所	〒				
TEL			FAX		

ランチェスター経営(株) 〒810-0012 福岡市中央区白金1-1-8 チュリス薬院301  
 (TEL) 092-535-3311 (FAX) 092-535-3200 インストラクター：中村靖季