

これが経営だ・これが実力だ

従業員1人当たりの純利益を業界平均の3倍にする方法

社長様へメッセージ

業績の98%が社長1人の戦略実力で決まる中、従業員1人当たりの純利益を業界平均の「2倍～3倍」出して良い会社になるには、何はともあれ社長自身の戦略実力を上位5%以内に高めなければなりません。

社長の戦略実力を高めるにはまず初めに、経営を構成する「大事な要因」をはっきりさせる必要があります。そのあと、大事な要因1つ1つの「レベルの高め方」を考えます。こうしたあとで仕事に取り組むと「努力の方向が」はっきりするので、あなたの戦略実力が早く高まります。

ところが戦略とは見えざるものと言われるとおり、戦略の中心は形がなくてよく解りません。しかも本や講演で説明されるものは、大企業の事例や強者の戦略が多くなっています。これが原因で規模に合わない経営をしたり、実行すべきでない戦略で経営をして、大きな口を出す社長が多くなっているのです。

これに対しては「こだわらず、とらわれず、片寄らず」の空の心になり、そのあと着眼大局の原則に従って順々に考えを進めていくと、「何を、どうすれば良いか」が自然に解ってきます。この教材は、従業員5人～50人規模の「社長と後継者」に焦点を当てて作っているので、とても解りやすくなっています。

3,400円の投資が、あなたの経営人生を大きく変えるきっかけになるはずです。忘れないうちにFAXを。

お知らせ。この教材は「本気社長の経営戦略」の訂正版です。

社長の仕事・社長の実力

定価 3,400円(税込)

1巻、73分、テキスト1冊付



お申し込みはFAXで。

ご住所	〒			業種	従業員	人
会社名		役職		氏名	様	
TEL		FAX				

ランチェスター経営(株)

制作 竹田陽一

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通り2-3-3

HPは <http://www.lanchest.com/>

TEL 092-781-6122

FAX 092-781-6001